

René Moulinier



Pays : **France**

Langue : **Français**

Sexe : **Masculin**

Note : Diplômé de l'Institut d'études politiques de Paris et de l'École supérieure de commerce de Marseille. - A créé et anime Moulinier et associés, cabinet de formation et de conseil commercial (en 1990)

ISNI : **ISNI 0000 0000 7829 3836** ([Informations sur l'ISNI](#))

René Moulinier : œuvres (39 ressources dans data.bnf.fr)

Œuvres textuelles (39)

Mieux vendre en B to B, chargés de clientèle et commerciaux, l'art de bien vendre (2019)



Pilotez votre carrière (2016)



Vendre le luxe, techniques et psychologie pour une vente plus efficace (2013)



Guide des 100 conseils malins pour entreprendre et bien plus, pour faire partie de ceux qui survivent à la première année ! (2012)




























Guide des 100 règles d'or du savoir-vivre dans les affaires et un peu plus (2012)



L'art de la vente, les fondamentaux (2011)











L'écoute, atout maître de la vente (2010)		Auto-entrepreneur, savoir-vendre, 100 conseils pour survivre à la première année (2010)	
Guide du savoir-vivre dans les affaires, étiquette, savoir-vivre et protocole pour les managers (2008)		Gestion du temps, manager son travail, manager sa vie (2007)	
Former pour la première fois (2007)		Le livre du chef des ventes (2006)	
Vendre pour la première fois, toute la vente en 15 étapes (2006)		L'essentiel de la vente, les 60 préceptes fondamentaux de la vente (2005)	
Dictionnaire de la vente (2005)		Manager les vendeurs (2005)	
Comment rater une vente (2004)		Prospection commerciale (2002)	
Mener une réunion efficace (2002)		Un art de vivre professionnel, prenez votre temps en main (2002)	
Vendre aux grands comptes (2001)		Optimiser vos visites commerciales (2000)	
Visites clients, préparez vos négociations (2000)		Comportements de vente (1999)	
L'évaluation du personnel, pour une démocratie dans l'entreprise (1998)		Les 500 mots-clés de la vente (1997)	
Le coeur de la vente (1997)		Les entretiens de vente (1997)	
Organiser les circuits de visites commerciales (1996)		Les 10 clefs de l'efficacité du commercial (1993)	
Le recrutement des commerciaux, une technique de management (1992)		L'Animation dynamique des réunions, comment négocier face à un groupe (1991)	
La Direction d'une force de vente (1989)		La Prospection commerciale en action (1986)	

Les 10 clés de l'efficacité du délégué commercial (1984)		L'Entretien de vente (1984)	
Les 10 clés de l'efficacité du délégué commercial (1981)		Les Techniques de la vente (1979)	

Voir plus de documents de ce genre

Thèmes en relation avec René Moulinier (30 ressources dans data.bnf.fr)

Gestion (10)

Budgets temps		Efficacité de l'organisation	
Entretiens professionnels		Études de marché	
Évaluation du personnel		Marketing	
Marketing industriel		Personnel -- Supervision	
Savoir-vivre dans les affaires		Vente	

Économie politique. Travail (7)

Agents commerciaux		Entreprises -- Création	
Évaluation du personnel		Français (langue) -- Langage commercial et des affaires	
Négociations (affaires)		Savoir-vivre dans les affaires	
Vente			

Sciences sociales. Sociologie (4)

Budgets temps



Communication orale



Entretiens



Réunions

**Psychologie (3)**

Communication orale



Entretiens



Réunions

**Linguistique générale (2)**

Communication orale



Entretiens

**Philosophie (1)**

Savoir-vivre dans les affaires

**Catégories de personnes (1)**

Agents commerciaux

**Ethnonymes (1)**

Savoir-vivre dans les affaires

**Langues (1)**

Français (langue) – Langage commercial et des affaires



Personnes ou collectivités en relation avec "René Moulinier" (9 ressources dans data.bnf.fr)

Personnes ou collectivités liées en tant que auteur du texte (5)

Leila Javitch-Hadgé



Jean-Loup Lehmann



Florian Mantione



Hélène Nguyen



Francis Srun



Personnes ou collectivités liées en tant que collaborateur (3)

Joël Guillon



Nathalie Moulinier



Sophie-Charlotte Moulinier



Personnes ou collectivités liées en tant que illustrateur (1)

Mick



Voir aussi (4 ressources dans data.bnf.fr)

À la BnF (1)

Notice correspondante dans Catalogue général

Sur le Web (3)

Notice correspondante dans IdRef

Notice correspondante dans ISNI

Notice correspondante dans VIAF